

第8回かなざわマッチング商談会参加企業及び経営者・営業担当者対象

商談・プレゼン力向上セミナー

～ 商談先に仲間を作り、プレゼンで落とす～

## 受注を一発で決める「プレゼンテーション技術」

§ § § 開催案内 § § §

金沢商工会議所 中小企業相談所

営業担当者はもちろんのこと、商談を確実に進めるためにはプレゼンテーション能力は不可欠なものです。しかし商談の席において顧客への明確な意思が伝わらず、ビジネスチャンスを活かさないケースが多々あります。そこで今回は商談力アップのためのプレゼンテーション技術について実践を交えて、わかりやすく解説いたします。講師自らがアレンジした大型商談を決めるためのより実践的なプレゼン術も紹介します。どうぞお気軽にご参加下さい。

### 【講座内容】

- ①プレゼンの成功は、準備で9割決まる
- ②聞き手が思わず唸る「プレゼン構成の組み立て方」
- ③聞き手を引き込む  
「自己紹介（自社紹介）」の展開ストーリー
- ④商品説明は売り込まずに惹き付ける
- ⑤コミュニケーション心理学に学ぶ  
「効果的な話し方」とは

### 【講師紹介】

ふじ とみ まさ のり  
藤 富 雅 則 氏

[(有)日本アイ・オー・シー 代表取締役]

影響力のある顧客を意図して獲得し、そのネームバリューで新規開拓を進める「波及営業法」を、日本で初めて実務体系化したコンサルタント。その成功確率は95%にも及び、営業革新の救世主として、いま最も注目を集める一人。困難な課題でも必ず解決に導く情熱的なスタイルで、全国の経営者・営業幹部より熱烈な支持を得ている。また豊富な事例で「売れる空気をいかにつくるか！」を説く講演・セミナーでも、即実践に移せると好評。全国におけるセミナーにおいても参加者からの高い満足度を得ている。

### ◇◇◇ 開催要領 ◇◇◇

#### ■開催日時

平成27年7月23日(木) 14:00～16:00

#### ■会場

石川県地場産業振興センター

新館2階「第10研修室」(金沢市鞍月2-1)

#### ■受講料

- ・第8回かなざわマッチング商談会(8/18～8/20)の参加企業、もしくは、当所会員は無料
- ・一般企業 1社1,030円(税込み)

#### ■定員 100名(先着順)

■問合せ先 〒920-8639 金沢市尾山町9-13  
金沢商工会議所 専門指導課

TEL:076-263-1157 FAX:076-263-1158

※FAXまたは郵送にてお申込み下さい。

※一般企業の方は、受講料を当日ご持参下さい。

※受講票は発行しません(定員超過により受講頂けない場合にはご連絡致します)。

### 商談・プレゼン力向上セミナー

「受注を一発で決める『プレゼンテーション技術』」受講申込書

平成27年 月 日

※ 貴社は当所主催の第8回かなざわマッチング商談会(8/18～20)に[申込済・未申込]

会社住所	〒	受講者氏名	年令
会社名			
具体的な業種			
部署・担当者名			
連絡先	TEL - - FAX - -		

※ご記入情報は、当所からの連絡・情報提供や講座参加者の実態調査に限り、利用することがあります。