

営業が確変する！ 7つの会話術

優しく、人見知りで、引っ込み思案でちょっとだけ弱い自分を自覚している現代人に贈る「コミュニケーションが上手になれる方法」と「その技術を駆使し、信頼され仕事が取れる方法」をお伝えします。聴いた人の心を煽る「派手で一撃必殺の手法」ではありません。奥手で草食系な人ほど、うまく話せてコミュニケーションが図れ、ビジネスに転用すれば信頼され仕事が取れるようになる・・・そんな方法をお伝えします。



◆ 講師 ◆

つちだ まもる
土田 衛氏

コミュニケーションコンサルタント
有限会社プロス 代表取締役

1995年27歳の時に会社を退職し、カネなし・コネなし・経験なしの状態、新潟県内で初めてプライダルの企画プロデュース業を設立。分業化・効率化を追求する業界にあって、顧客と心をつなぐため、敢えて対話を最重視した非効率的な専門店を展開し、2010年には対前年比260%の売上高を計上する。

【講座内容】

1. ・我ら人間の特性を知る
2. ・カンタン笑顔はこう作る
3. ・会話の基本はイチゴから
4. ・気持ちが良くなるはひふへ法
5. ・困った時の12ネタ
6. ・必ず返るトスをポン
7. ・のんびりどうでもおおざっぱ

日時 8月4日(火)14:00~16:00

会場 金沢商工会議所会館 1Fホール
(金沢市尾山町9番13号)

受講料 無料

定員 50名 (「かなざわマッチング商談会」エントリー企業限定)

*1事業所につき2名までとさせていただきます。

■ お申込方法 ■

下記申込書に必要事項をご記入いただき、

FAXにてお申し込みください。

◆ 主催 ◆

金沢商工会議所

— 問い合わせ先 —

金沢商工会議所 企業支援グループ まで

Tel: 076-263-1157

金沢商工会議所 行 ⇒ FAX: 076-263-1158

申込日(2020/ /)

事業所名	TEL () -
	FAX () -
住所	
参加者名	参加者名

*コロナウイルス感染拡大防止のため、会場では受講者間の距離を取ります。

*会場入口にはアルコール消毒液を設置します。受講者にはマスクの着用をお願いします。