～流行りを取り入れ売上確保!～

消費トレンドセミナー

なかなか終わりが見えない「新型コロナウィルス感染症」ですが拡大をきっかけに、お客様のニーズや購買意欲が変化している中、経営環境・外部環境に対応するための経営戦略も複雑化しています。主力事業の売上減少や外部環境の変化に対応するためには、現在のトレンドや流行を自社の商品・サービスに取り入れるのも有効な手段の1つです。
本講習会では現在の消費者の動向を紹介しながら、コロナ禍を乗り越えるために安定した経営基盤の強化、新しい収益づくりのアイデアについてご説明致します。

日　時　2022年7月7日(木)14:00～16:00

開催方法　オンライン開催（Zoomを使用）
※参加者はご自身の会社等でオンラインセミナーを視聴する形式です

定　員　30名 ※先着順

受講料　会員:無料／非会員:3,300円

●申込方法

下記申込フォームURLもしくは
右記二次元コードからお申し込みください
https://forms.gle/zWiaa5obW6WD4Q72A

※金沢商工会議所HPのセミナー・イベント情報からのお申込みも可能です。
※ご記入いただいた情報は当所からの連絡・情報提供に限り使用することがあります。
※参加お申込みいただいた方には、当日開催情報を別途メールにてお知らせ致します。

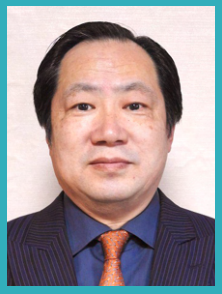
●講座内容

1. Withコロナで変わる消費トレンド
- ・コロナ禍がもたらした消費者の変化
- ・マーケットとターゲット
- ・IT(ICT)・IoT・AI化による販売方法の変化

2. コロナ禍でも収益を確保している事例
3. 新商品開発・新事業のポイント

●講師プロフィール

西村（にしむら）　秀幸（ひでゆき）氏　オフィスにしむら 代表



大学卒業後、大手カー用品フランチャイズチェーン入社。営業・広報課長スーパーバイザー(経営指導員)を歴任し平成10年同社退職。その後「オフィスにしむら」を創業し、ジャーナリストとして時事問題分野の執筆、小規模事業者を中心のコンサルティング活動を展開、現在に至る。独自で研究した有名企業の経営・人材育成・CS戦略のノウハウを、中小企業が導入しやすいように分かりやすく解説した講座内容が好評。また、各分野に造詣が深く、時事的な講演会も高い評価の実績を残す。

《お問合せ先》金沢商工会議所 経営相談グループ　〒920-8639　金沢市尾山町9-13
TEL 076-263-1161／FAX 076-263-1158／https://www.kanazawa-cci.or.jp/