

創業の際に知っておきたい、知っておきたかった

金沢商工会議所 主催

# 脱・根性論でロジカルに 売上を作る販売& 営業セミナー

受講料：無料  
定員20名  
(※先着順)

金沢商工会議所では創業予定者、創業したての方を対象に、  
「販路開拓」をテーマにセミナーを開催いたします。  
創業のタイミングで知っておきたい  
売上を作るための販売、  
営業の際の考え方について  
お話しいたします。

## ■プログラム

- 事業を始める際に知っておくべき「販路開拓」のやり方
- 売上を作っていく上でロジカルに考えるということ
- 販路開拓、売上を作っていく上でよくある失敗
- 事例解説、ケーススタディ



## 講師プロフィール

株式会社迅技術経営 税理士・中小企業診断士  
たかいね しゅんすけ  
高稲 俊輔 氏



1990年富山県富山市生まれ。学生時代はバンドマンとして音楽ビジネスと関わり、人材業界を経て2015年中小企業診断士登録、2021年税理士開業登録。  
創業塾やスタートアップ支援、後継・第二創業支援を通じ、若手経営者に向けた支援に注力。「事業計画書や決算書申告書を作る」のではなく、「経営者・起業家、地域社会で働く人が『自分の自由な人生を取り戻す』お手伝い」をすることをモットー（事業コンセプト）として取り組んでいる。

〔開催日〕2024年

**11/26 (火)** 18:00～  
20:00

## ●会場

金沢商工会議所会館1Fホール

(金沢市尾山町9-13)

※地下に駐車場あり(有料・台数に限りあり)

## ●参加対象者

- これから創業を検討されている方
- 創業後、販路開拓に課題を感じている方

## ●申込方法

・下記申込フォームURLもしくは  
二次元コードからお申込ください。  
<https://forms.gle/LHzqjwa2xnDtoM7x6>

※ご記入いただいた情報は、当所からの各種連絡や情報提供、フォローアップのために限り使用することがあります。



《お問合せ先》金沢商工会議所 経営相談グループ 〒920-8639 金沢市尾山町9-13  
TEL 076-263-1161 / <https://www.kanazawa-cci.or.jp/>