

金沢商工会議所主催 *制度改正に伴う専門家派遣等事業

思わず売りたいくなる！ 欲しくなる！

オンリーワンの 新商品開発・ 販路開拓セミナー

コロナに
負けるな!

これからの新商品
どうすればいいの!?

一生懸命考えて作った商品やサービスが思ったように売れない、中身や技術には自信があるのになぜ売れないかが解らない。新しい販路、新規顧客を開拓したいけど、なかなか上手くいかない...など、お悩みの経営者が多いのではないのでしょうか？ 今回のセミナーでは「オンリーワン」の商品開発と販路開拓の基本をテーマに「新規客のアプローチ方法」「販売すべきターゲットの選定方法」「商品・サービスのPR方法」など、販路開拓の考え方や方法を学んでいただきます。

新型コロナ下での
事例も紹介!

受講料
無料

定員
40名
※先着順

講座内容

- 業種別！小さな会社のヒット商品開発事例。
- ヒット商品開発の基本的なマーケティング。
- 競合との差別化できるセールスポイントの創り方。
- 商品を魅力的にする5種類のコピーとは？
- 思わず欲しい！と思わせる写真の撮り方のポイント。
など

【日時】

令和2年 **9/23** 水

13:30~16:00

【会場】金沢商工会議所会館 2階 研修室1

※会館地下に有料駐車場あり(台数に限りあり)

【お申込み先】金沢商工会議所 経営相談グループ

☎076-263-1161

申込方法

下記申込書をご記入の上、9月18日(金)までに
FAXにてお申込みください。

FAX.076-263-1158

(株)ベンチャーコンサルタント
代表取締役

てらだ まさとし
寺田 勝紀 氏



販促・販路開拓・商品開発・広告を専門分野とする経営コンサルタント。現役の空間デザイナー、店舗プロデューサー、アートディレクターとして、これまでに300件以上の小さな小店の事業計画、店舗設計、ビジュアルデザイン、マーケティングプランの策定に深く関わる。経済産業省後援事業「DREAM GATE」では近畿エリアリーダー、経産省委託事業「起業支援ネットワーク NICE」では推進委員を歴任。

9.23開催 『新商品開発セミナー受講申込書』

※このチラシごとFAXしてください。

事業所名		業種	
所在地		電話番号	
受講者氏名		受講者氏名	

※ご記入いただいた情報は、本セミナーの各種連絡及び、今後のセミナーの情報提供にのみ利用させていただきます。