

成功へのストーリーを創ろう！～想いの具体化を“とことん”応援します～

受講  
無料**サービス業編**

～新規顧客を目指し、効果的な広告戦略を経営計画に取り入れましょう～

- 開催日時 平成30年11月6日(火) 14:00～15:30 (個別相談は15:45～)
- 講師 荒木泰之氏 (中小企業診断士、石川県中小企業診断士会所属)
- 主な内容 ①経営戦略の中での広報の位置づけ、②多様化する顧客ニーズのとらえ方、③顧客に訴える自社PR、商品広告の仕方

**小売業編**

～最近、話題のIT(インターネット販売など)を上手に経営計画に取り込みましょう～

- 開催日時 平成30年11月30日(金) 14:00～15:30 (個別相談は15:45～)
- 講師 石井伸たろう氏 (中小企業診断士、販売士1級、石川県中小企業診断士会所属)
- 主な内容 ①近年のインターネット販売などの状況について、②実店舗とインターネット(SNS等)の同時進行の重要性、③ITを上手に経営計画に取り入れるには

**経営革新全般編**

～目まぐるしく変わる経営環境にうまく対応するには～

- 開催日時 平成30年12月13日(木) 14:00～15:30 (個別相談は15:45～)
- 講師 山岸康也氏 (中小企業診断士、石川県中小企業診断士会所属)
- 主な内容 ①経営革新(新事業活動に取り組み、目標を設けて相当程度の向上を図ること)の鍵は経営計画にあり、②経営環境が変わると経営計画でどのように対応したらよいか

**無店舗販売関連編(ネット販売等)**

～ITやインターネットを活用するために大切な経営戦略があります～

- 開催日時 平成31年1月17日(木) 14:00～15:30 (個別相談は15:45～)
- 講師 遠田幹雄氏 (中小企業診断士、情報処理技術者、石川県中小企業診断士会所属)
- 主な内容 ①最近の無店舗販売(インターネット販売等)の状況について、②無店舗販売から大切な戦略とは、③無店舗販売(インターネット販売等)の経営計画とは
- 会場 金沢商工会議所会館2階 研修室1 (個別相談会:1階 相談室1)  
※地下に駐車場があります(駐車場の割引はありません。台数に限りがあります)
- 定員 セミナー:25名 個別相談会:5名(ともに先着順)

受講申込書《複数のコースを一度にお申し込みできます!》

FAX:263-1158 経営相談グループ行(FAXの場合、切らずに送信してください)

コース名 サービス業編(11/6)・小売業編(11/30)・経営革新全般編(12/13)・無店舗販売関連編(1/17)

事業所名 \_\_\_\_\_ 業種 \_\_\_\_\_

住所 〒 \_\_\_\_\_

電話 \_\_\_\_\_ FAX \_\_\_\_\_

参加者氏名	役職	個別相談
		希望する
		希望しない

※受講票は発行しません。定員超過等により受講頂けない場合にはご連絡を致します。

※申込書の情報は当所からの各種連絡、情報提供や参加者の実態調査、フォローアップに利用することがあります。

★お問い合わせ 経営相談グループ 担当:江村・近岡 TEL:263-1161